

„Angewandte Rhetorik, persönliche Wirkung und sicherer Auftritt“

Rhetorik, Level 1

Die Fähigkeit vor mehreren Menschen sicher zu reden, vor Kunden zu präsentieren oder dem Chef Sachverhalte klar vorzubringen, gehört neben dem Fachwissen - auch heute noch - zu den wichtigsten Soft-Skills.

Durch Inhalt, Souveränität und Lockerheit zu überzeugen, ist eine wesentliche Anforderung an Persönlichkeiten.

Dies alles ist erlernbar!

Gewinnen Sie mehr Sicherheit in Ihrem Auftreten und überwinden Sie Redehemmungen oder Lampenfieber in diesem 1-Tages-Intensivtraining

- ① Steigern Sie
 - Ihre Selbstsicherheit und Ihr Auftreten
 - Ihr Redetalent
 - Ihre persönliche Wirkung
- ② Lernen Sie
 - Eine Rede aufzubauen
 - Lampenfieber zu besänftigen
 - Blickkontakt, Gestik und Mimik richtig einzusetzen
- ③ Erkennen Sie
 - was in Ihnen steckt
 - wie Sie bei Ihren Zuhörern ankommen
 - was Sie optimieren können



Ihr Experte:

Gerhard Jantzen
Vorstand der implus Trainings AG
Trainer, Berater und Coach

Zielgruppe:

Alle, die reden, überzeugen und präsentieren müssen

Hintergrund:

Ideen, Produkte und kreative Leistungen müssen überzeugend vorgebracht werden. Dies verlangt Sicherheit und das Erkennen der persönlichen Wirkungsmittel wie "sprachlicher Ausdruck" und "Körpersprache".

Jeder Mensch, der Erfolg haben will, muss sich mit diesen Schlüsselqualifikationen immer wieder beschäftigen.

Ihr Termin:

20. September 2010 in Frankfurt



Souverän vortragen - aber wie?

Lernen Sie, wie Sie professionell vortragen, oder Produkte und Ideen präsentieren, um Ihr Publikum zu begeistern

Beginn: 09:00 Uhr

- Grundlagen der Kommunikation
- Vortrag, Rede, Referat, Präsentation, Moderation
- Rhetorik Test
- Wie können Sie Ihre Wirkung durch Modulation und Artikulation erhöhen?
- Was verrät Ihre Körpersprache - wie setzen Sie sie richtig ein?
- Wie steigern Sie Ihre Selbstsicherheit?
- Wie lernen Sie das Sprechdenken und die freie Rede?
- Wie beseitigen Sie Hemmungen und Lampenfieber?
- Wie steigern Sie Kreativität, Spontanität und Schlagfertigkeit

Ende: 17:30 Uhr

- Welche Fehler gilt es zu vermeiden
- Aufbau einer Rede
- Diverse Redeübungen
- Situatives Eingehen auf individuelle Optimierungsbereiche



Methoden:

Lehrgespräch, Diskussion, Einzelarbeit, Video, Redeübungen



Melden Sie sich jetzt an! Telefon-Hotline: 06322 63602

Für Ihre FAX-Anmeldung: 06322 68684

„Angewandte Rhetorik, persönliche Wirkung und sicherer Auftritt, Level 1“

Hiermit melde ich mich verbindlich zum Seminar „Angewandte Rhetorik, Level 1“ am 20. September 2010 in Frankfurt an:

1

NAME / VORNAME

POSITION / ABTEILUNG

E-MAIL-ADRESSE

TELEFON / TELEFAX

2

NAME / VORNAME

POSITION / ABTEILUNG

E-MAIL-ADRESSE

TELEFON / TELEFAX

FIRMENNAME

STRASSE / POSTFACH

PLZ / ORT

DATUM, UNTERSCHRIFT

Wann:

Termin: 20. September 2010
Beginn: 09:00 Uhr
Ende: 17:30 Uhr

Wo:

Hotel in Frankfurt

Ihre Investition:

340,-- Euro + 19% MwSt.
Die Teilnahmegebühr für das Seminar beinhaltet Mittagessen, Erfrischungsgetränke und eine umfangreiche Seminarunterlage.
Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und Ihre Rechnung. Bis zu zwei Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir 80% der Tagungsgebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich.

Eine zweite Person erhält einen Rabatt von 12%.

Ihre Ansprechpartner:

Deutschland:

implus Training & Beratung
Beate Bauske
Am Königswingert 40
67157 Wachenheim
Fon: +49 (0)6322 63602
Fax: +49 (0)6322 68684
b.bauske@implus.de
www.implus.de

Schweiz:

implus Trainings AG
Gerhard Jantzen
Aegetholzstrasse 11
9443 Widnau/SG
Fon: +41 (0)71 7223888
Fax: +41 (0)71 7200079
g.jantzen@bluewin.ch
www.implus.ch